

Sectorbenchmark 2025

Bieke Gepts, Essencia



Ter inleiding

- **9de benchmark in opdracht van FAC bij de Vlaamse Aluminium Constructeurs**

Doelstellingen

- FAC-leden en partners algemene marktinzichten geven
- De deelnemers een benchmark bieden voor de prestaties van hun bedrijf
- Document met uw resultaat afgezet tegen marktrespons

- **Methodologie**

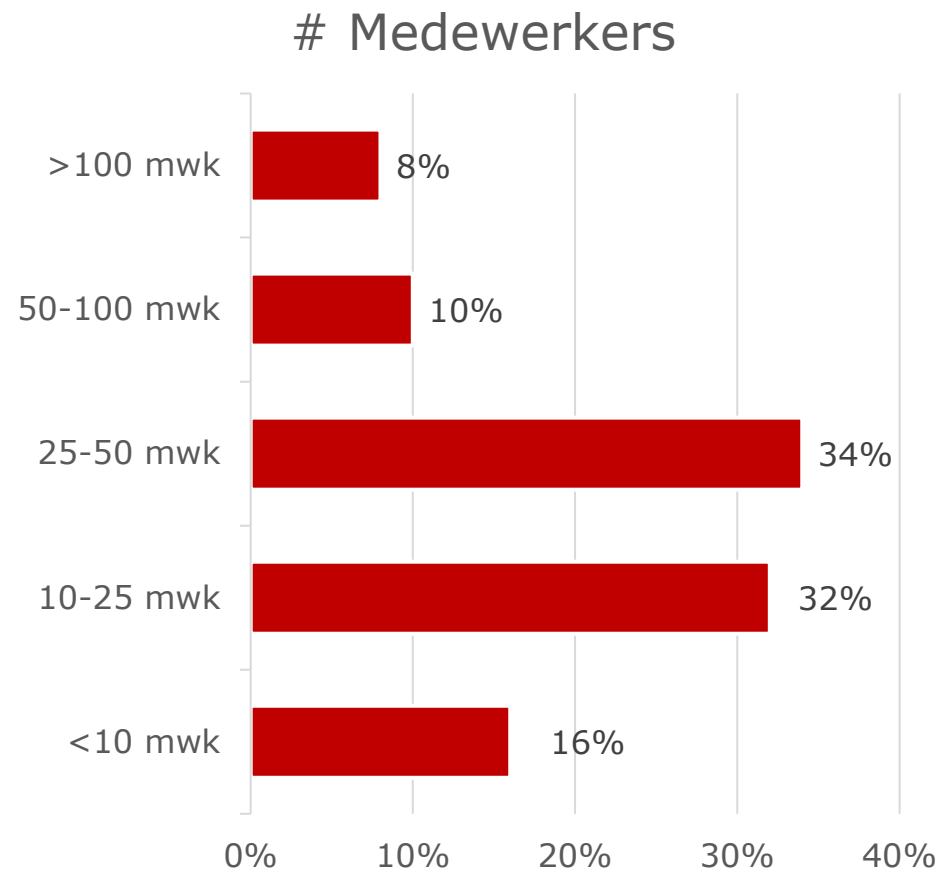
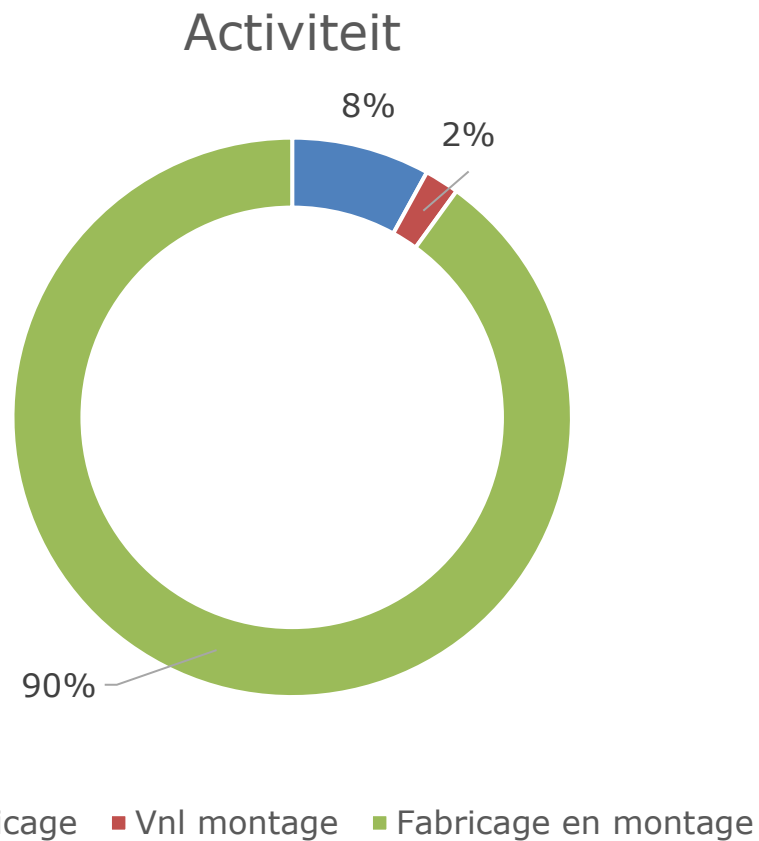
- Online-enquête verstuurd naar ±200 personen
- Vragenlijst vrijwel ongewijzigd om vergelijkbaarheid met voorgaande onderzoeken te vrijwaren

- **Steekproef**

- 50 respondenten waarvan 32 FAC-leden

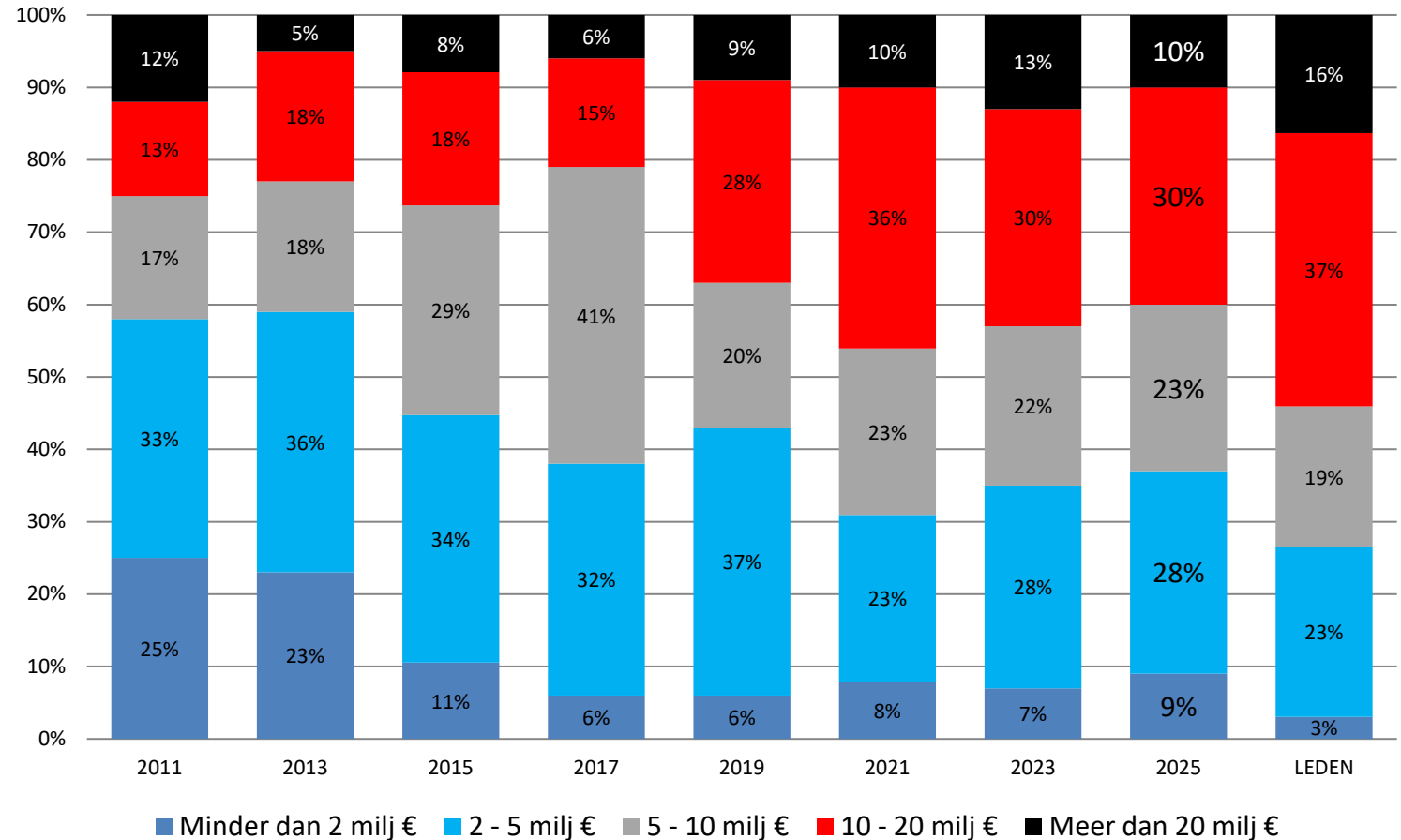


Type naar activiteit en # medewerkers

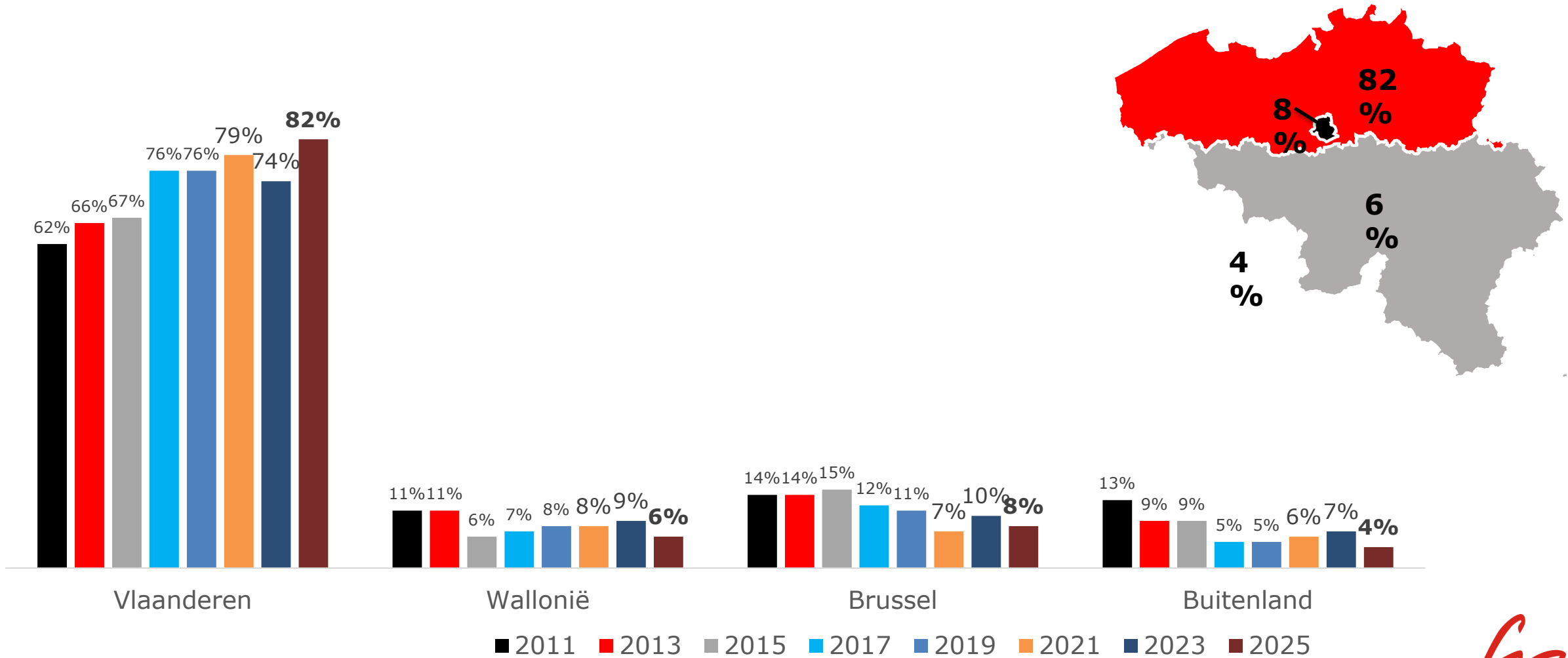


Gemiddelde omzet op jaarbasis

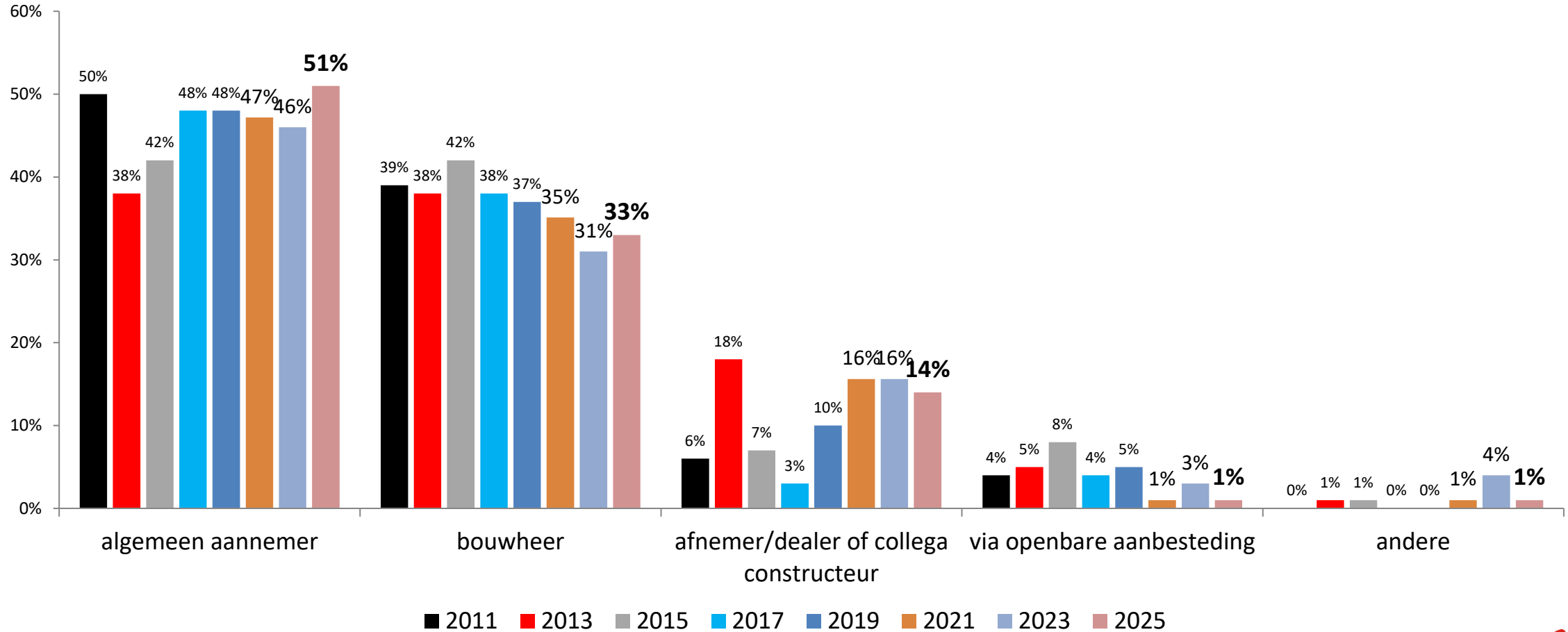
- Aandeel <2milj € toegenomen (nieuwe respondenten)
- Verder weinig verschuiving in omzetgroepen
- 53% van FAC leden hebben omzet van >10milj €



Omzetverdeling naar regio



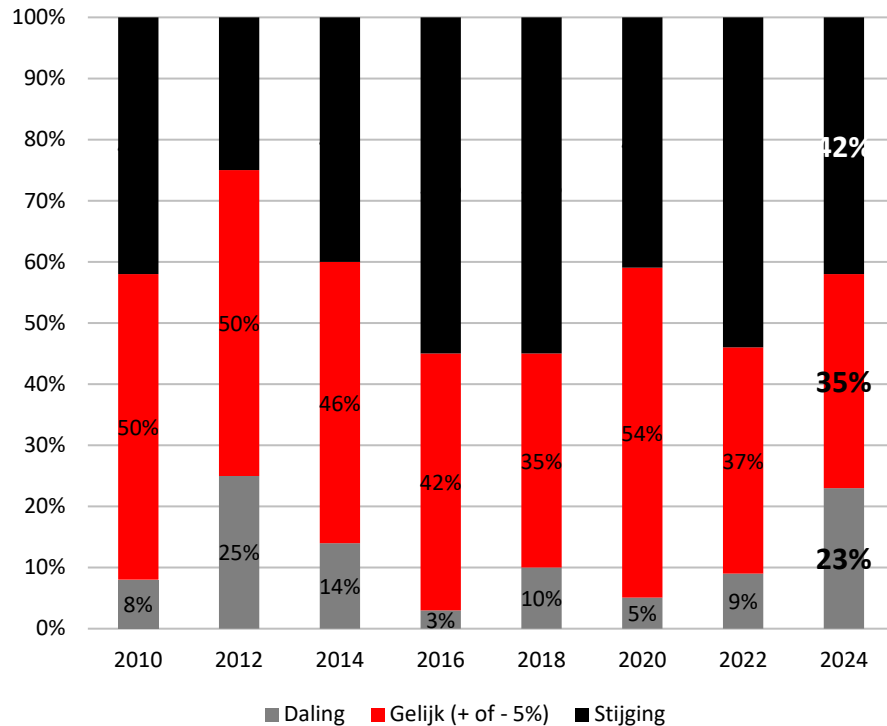
Omzetverdeling naar opdrachtgever



Omzetevolutie 2024 t.a.v. 2023

De omzet gerealiseerd door de respondenten lag 2% hoger in 2024 dan in 2023.

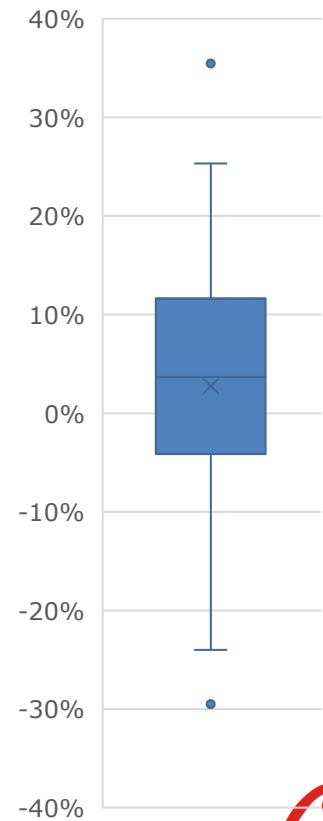
Indien inflatie in rekening wordt gebracht is er in feite een daling.



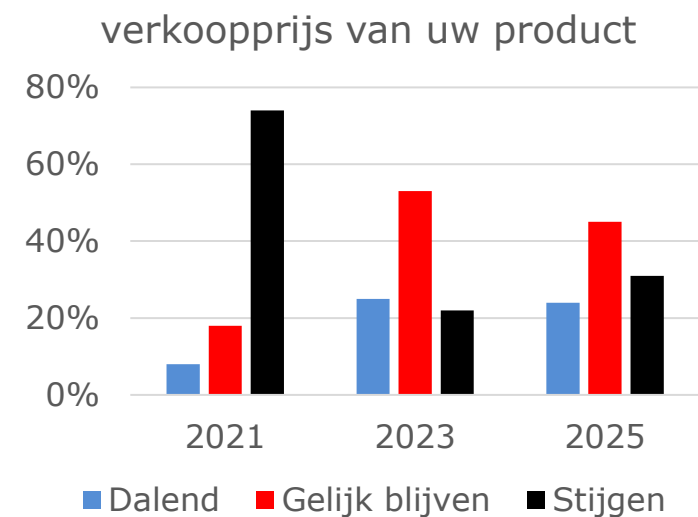
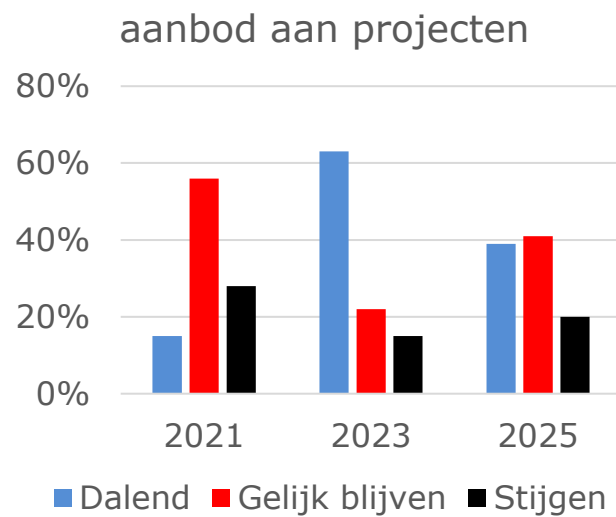
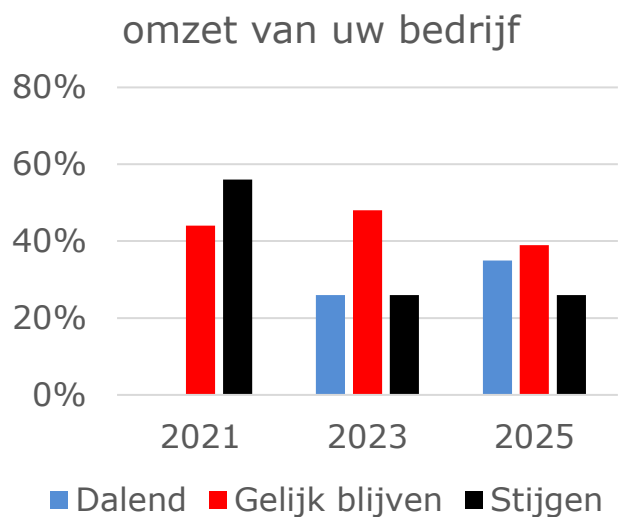
25% heeft omzet stijging tussen 11% en 24%

50% heeft omzet evolutie tussen 4% en +11%

25% kent omzet daling tussen -4 en -24%

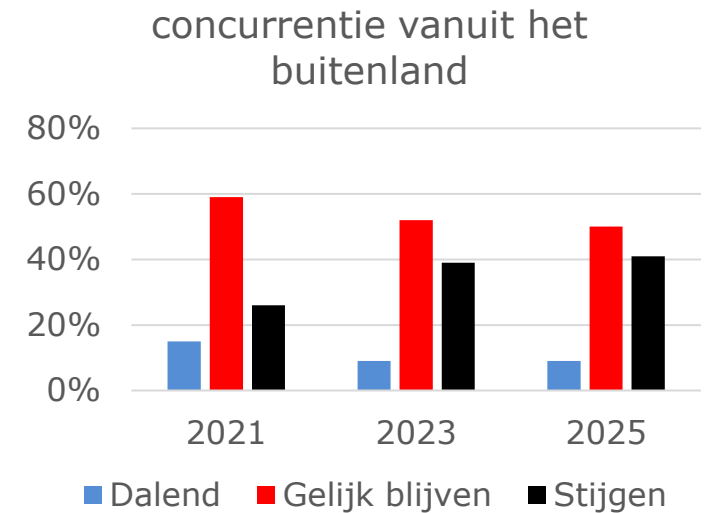
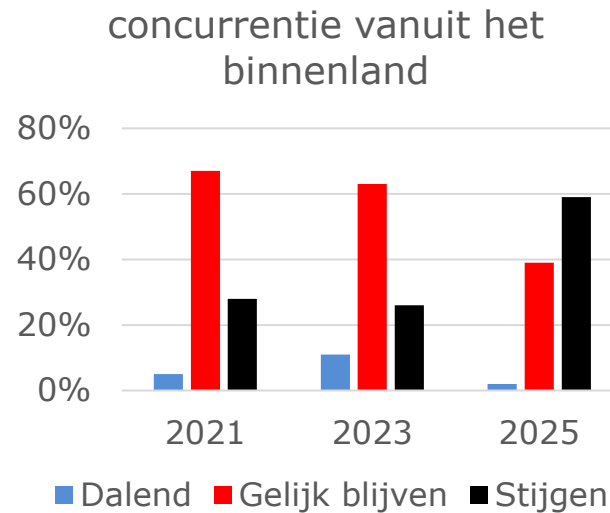
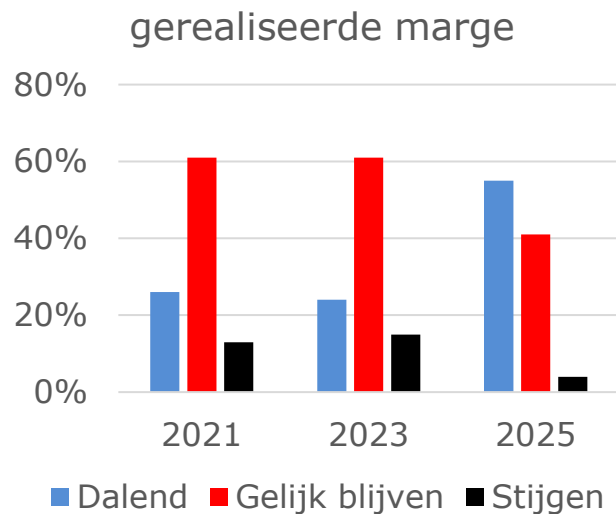


Verwachte evolutie naar bedrijfsprestatie



Aanbod aan projecten en omzet bedrijf nemen verder af

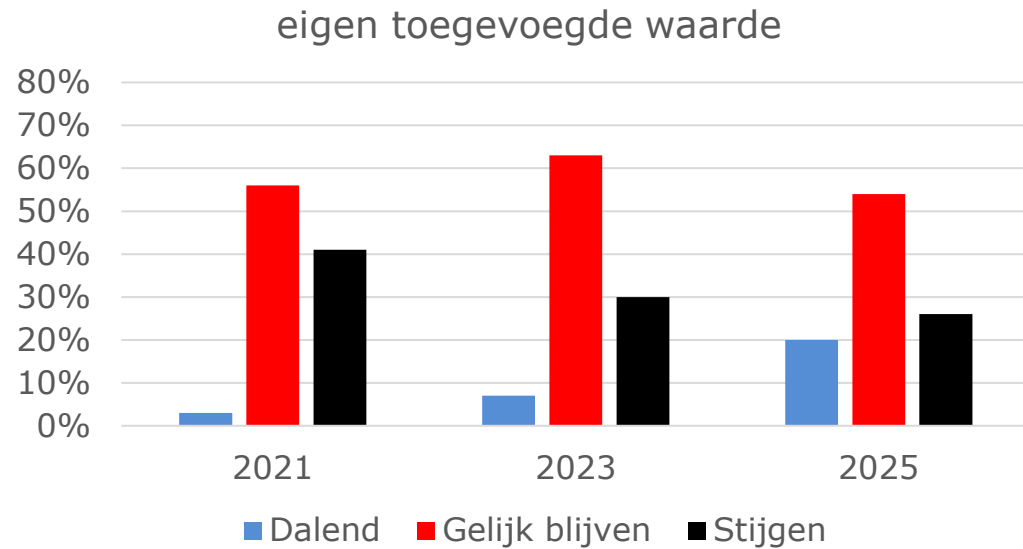
Verwachte evolutie naar bedrijfsprestatie



Gerealiseerde marge daalt sterk

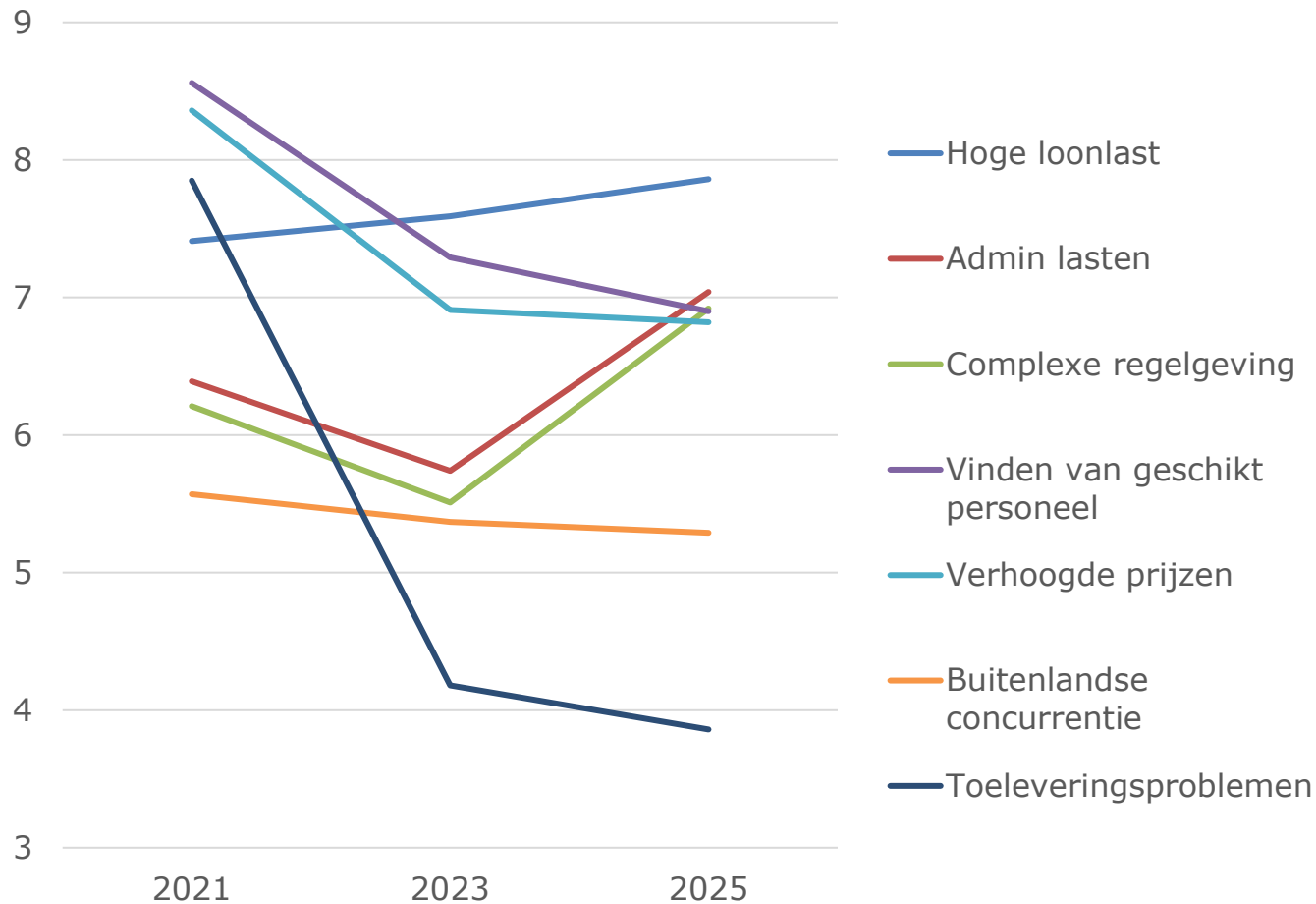
Hevige concurrentiestrijd vooral in binnenland

Verwachte evolutie naar bedrijfsprestatie



Eigen toegevoegde waarde neemt af

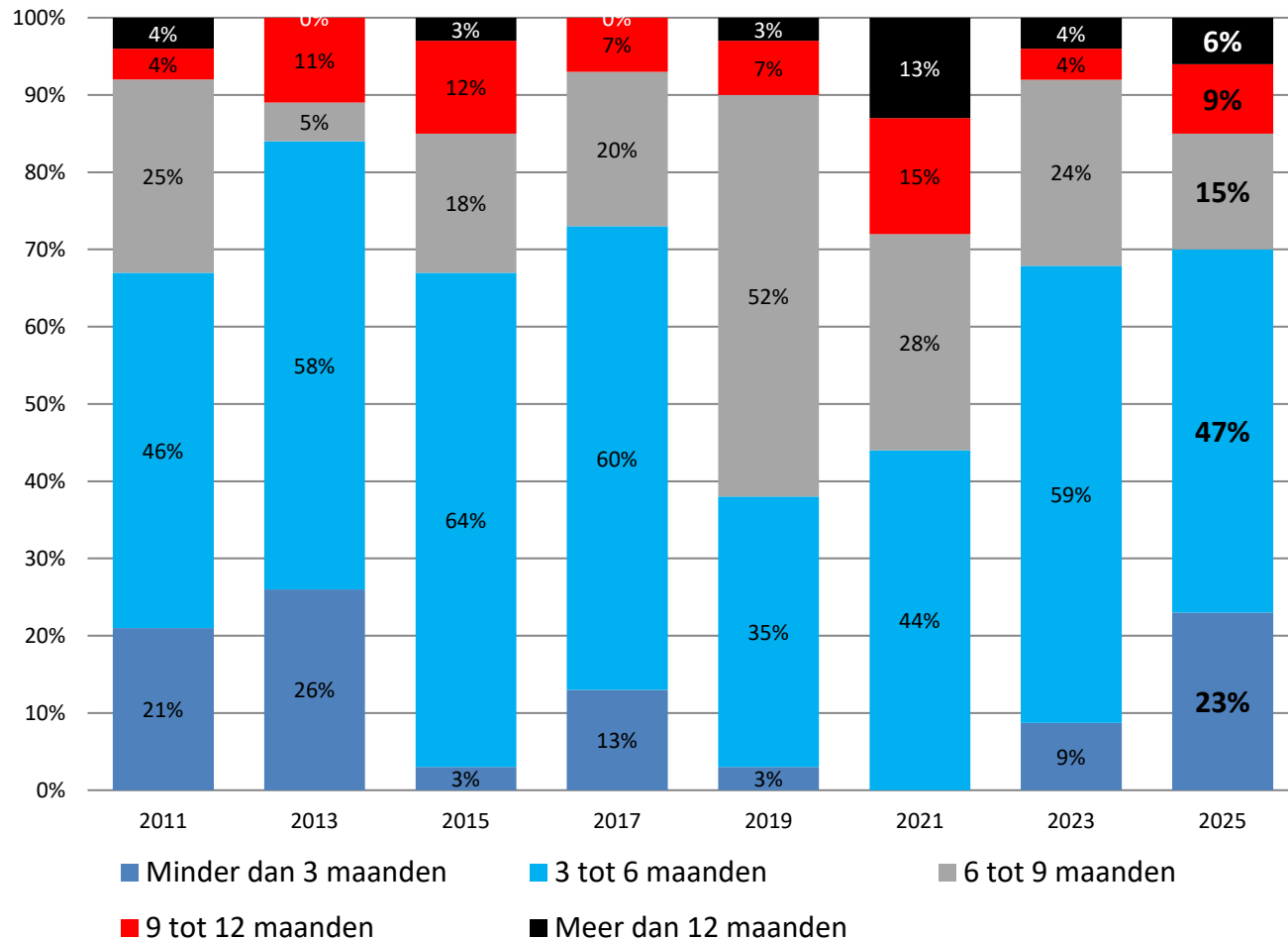
Belangrijkste bedreigingen



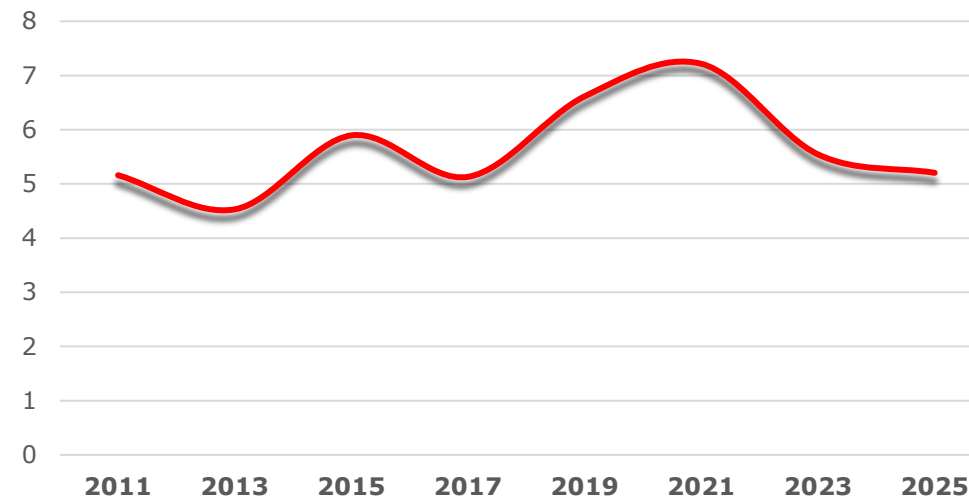
De hoge loonlasten, administratieve rompslomp en complexe regelgeving worden aanzien belangrijkste struikelblokken.

De concurrentie vanuit het buitenland wordt steeds minder als bedreiging ervaren en de problematiek van toeleveringsproblemen lijkt van de baan.

Orderportefeuille

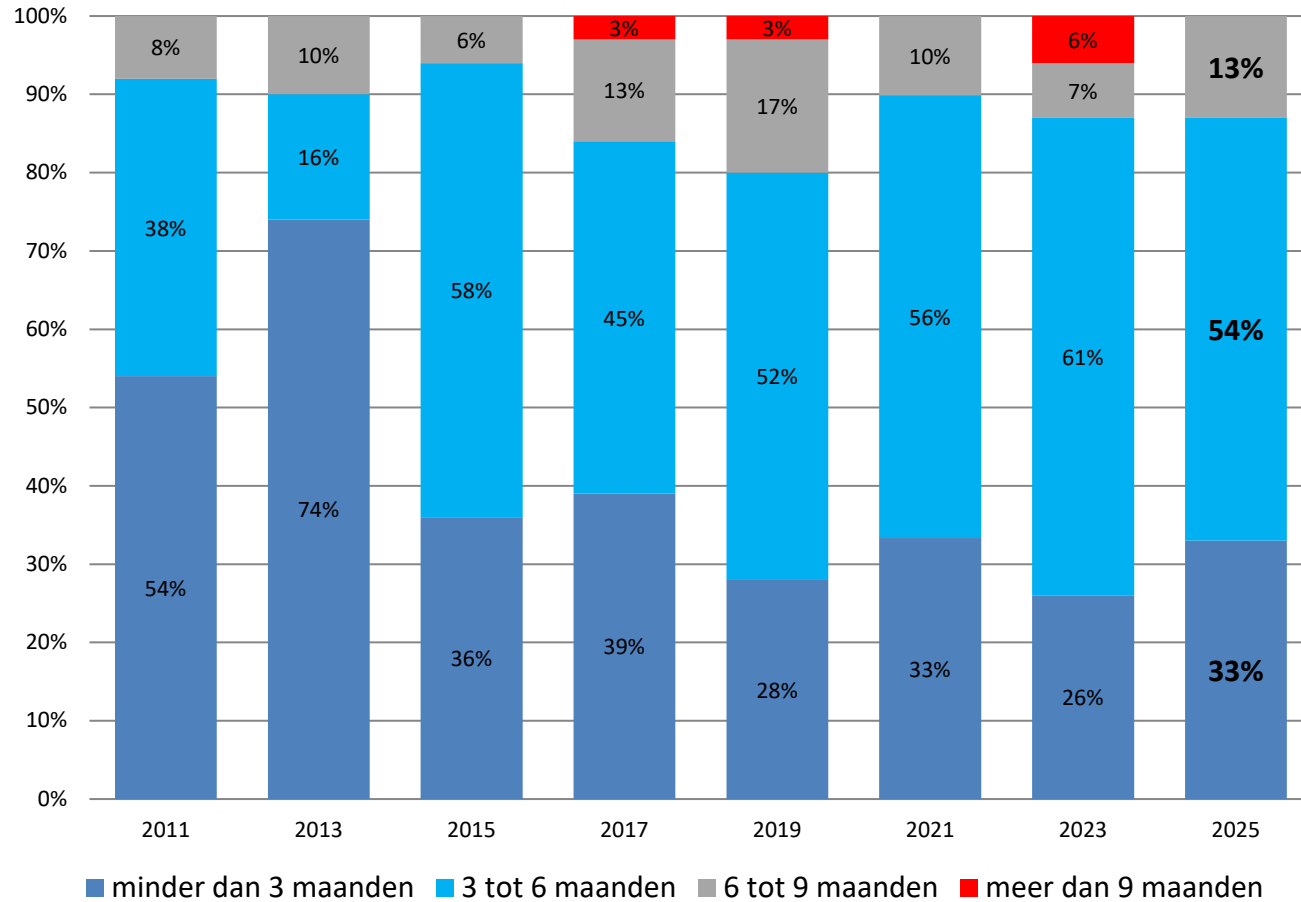


Gemiddelde orderportefeuille in maanden

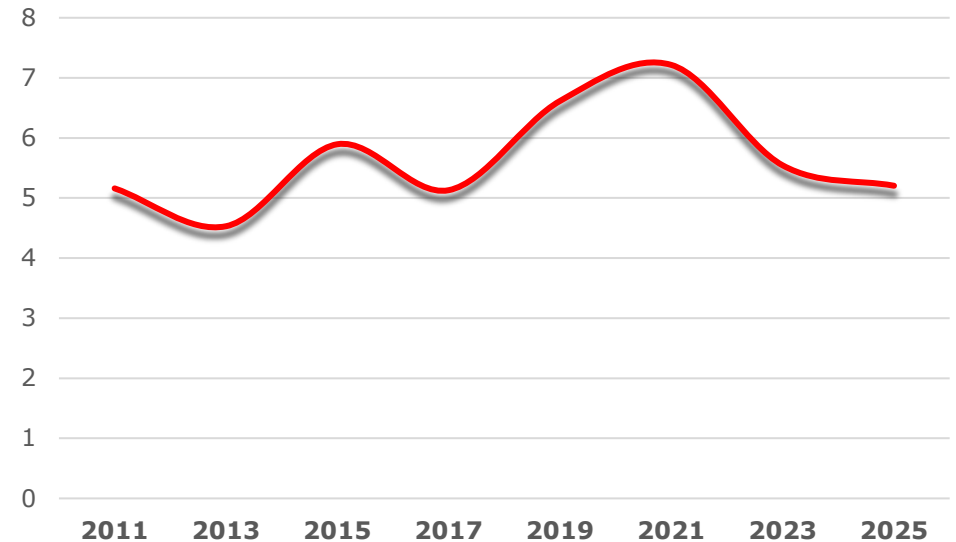


Bijna 1 op 4 heeft voor minder dan 3 maanden werk maar het merendeel kan 3 tot 6 maanden vooruitkijken

Levertermijn



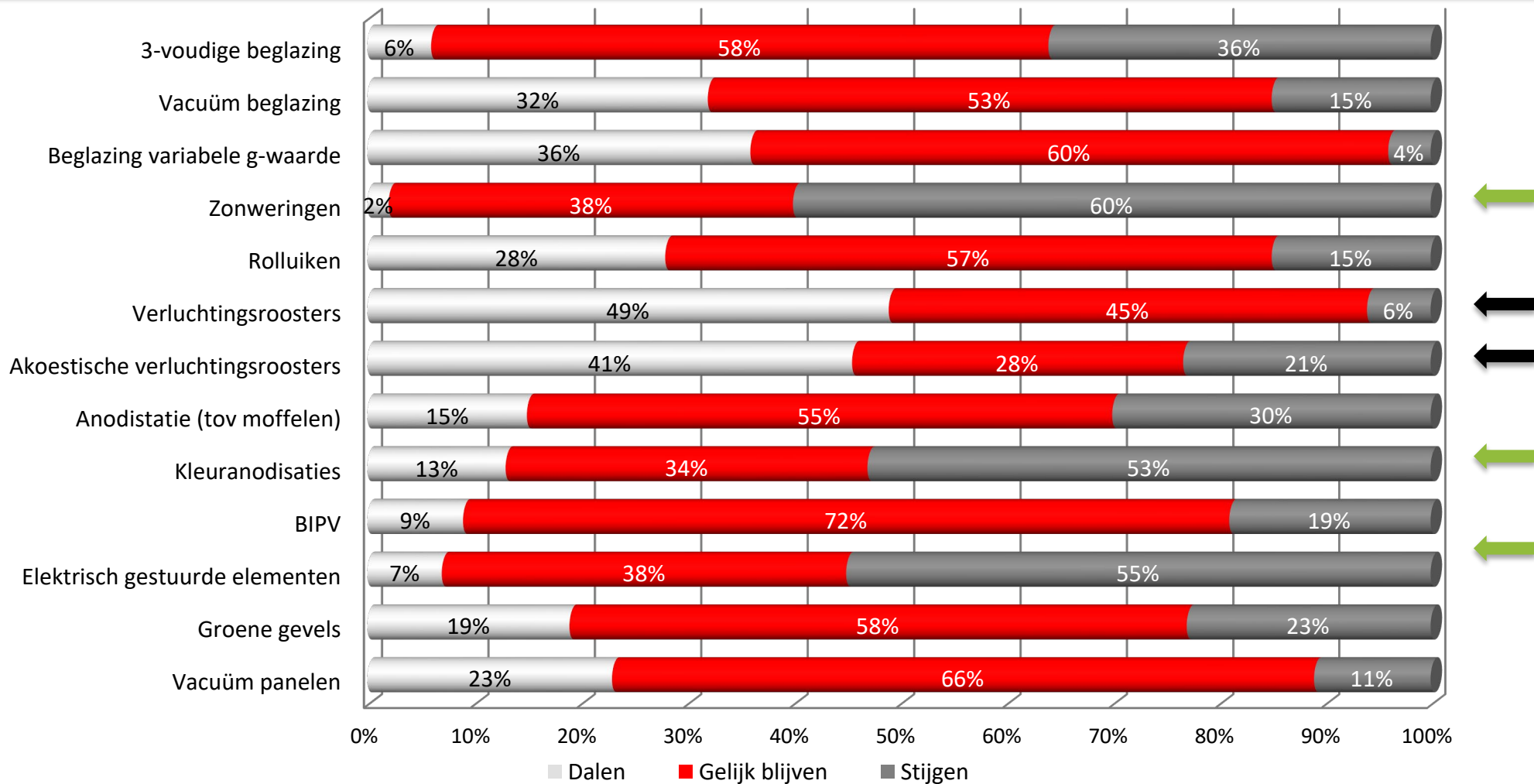
Gemiddelde levertermijn



Bij 33% wordt er op de werf geleverd binnen de 3 maanden.

- snellere start
- langer beslissingstraject

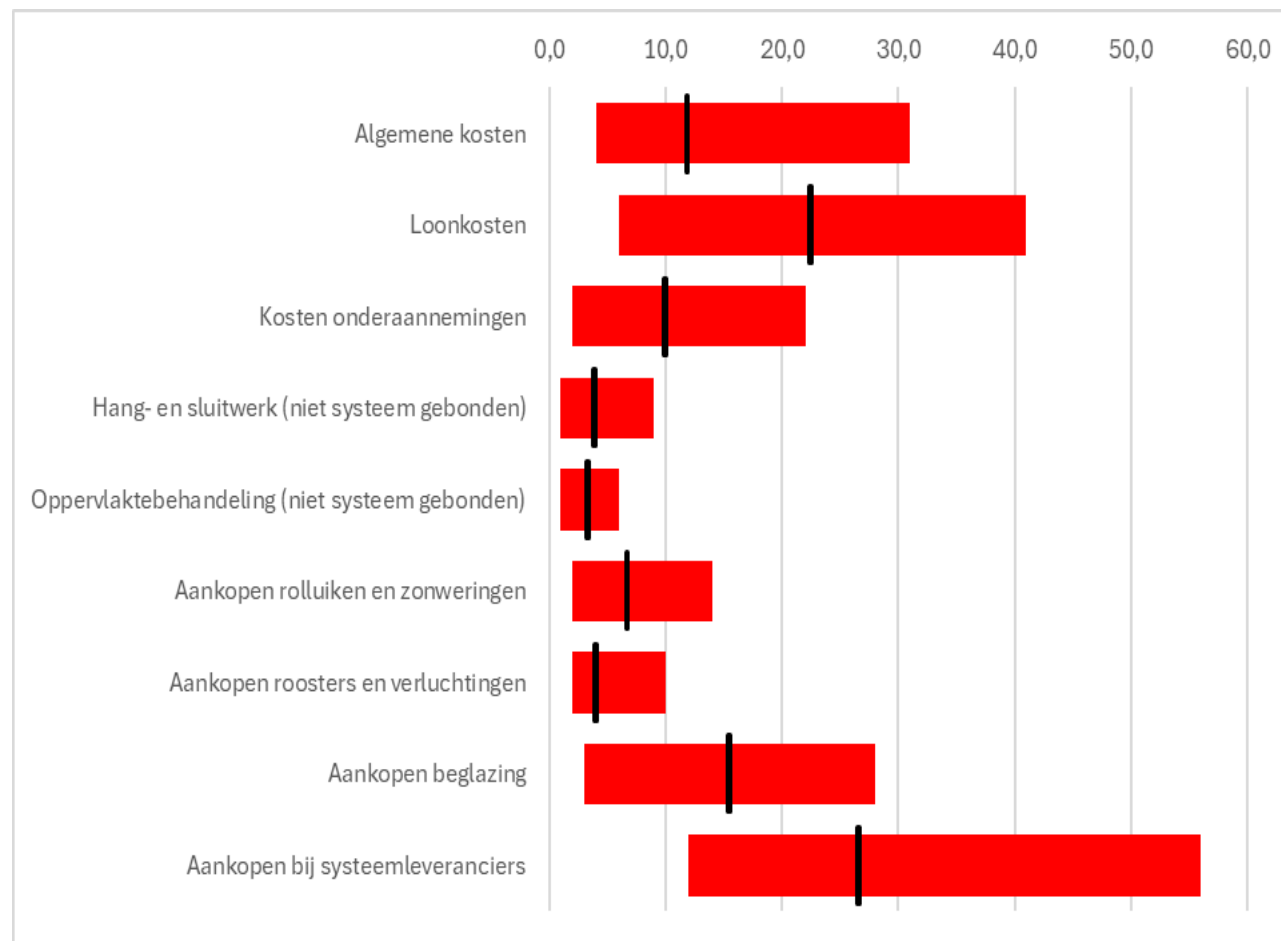
Verwachte evolutie naar toepassing



Verdeling kostenposten

De belangrijkste kostenposten zijn aankopen bij systeemleveranciers, loonkosten en aankopen van beglazing.

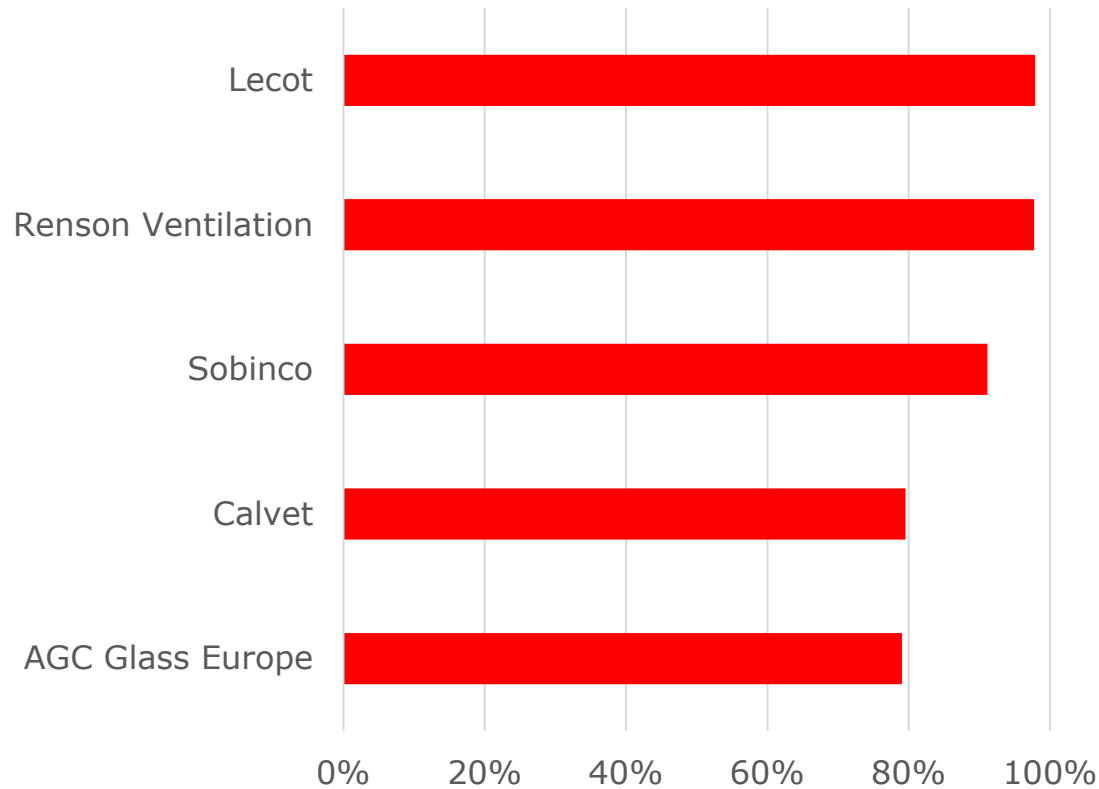
Er zijn wel grote verschillen bij de respondenten onderling over het aandeel van deze kostenposten. Waarschijnlijk komt dit door de diversiteit in respondenten (bv enkel productie of enkel montage).



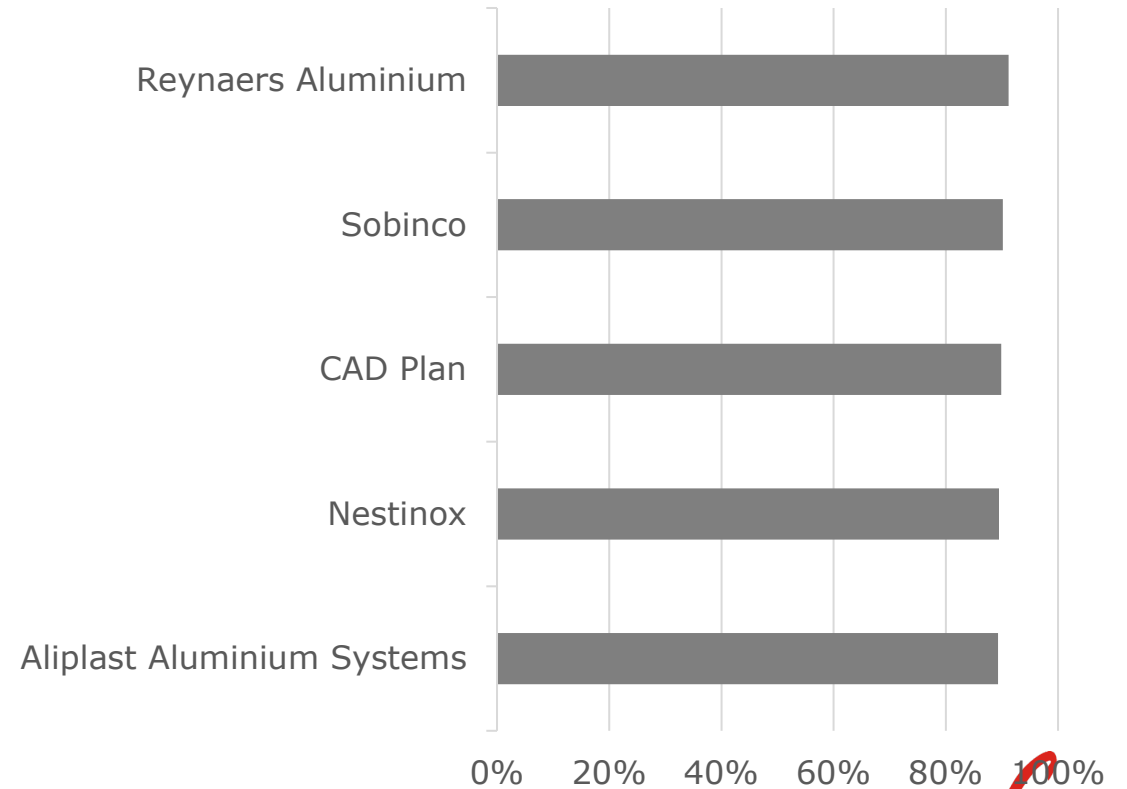
Bevraging partners

>3 beoordelingen
Benchmark rapport
Binnen categorie en binnen sector

Top 5 #Samenwerkingen



Top 5 Tevredenheid



Conclusies

- De veranderende markt is opnieuw zichtbaar in de resultaten
 - Omzet is toegenomen, maar groei ligt onder inflatie
 - 23% van de respondenten kenden een omzet daling, tov 9% in 2023
 - De gemiddelde orderportefeuille is opnieuw afgenomen
- De verwachting naar omzet, marge en toegevoegde waarde zijn negatief. De productprijs, evenals de concurrentie wordt verwacht te stijgen.
- De belangrijkste dreiging zijn de loon en administratieve lasten alsook de complexe regelgeving.

Maar toch ... is er een sterke prestatie neergezet
die gewaardeerd wordt door de klanten